

Edgar Künsting, Vorstand der Wirtschaftsforum Künsting AG, ist ein Mann, der seine Ziele fest im Blick hat und beharrlich verfolgt. Ein heimatverbundener Unternehmer, Familienvater, SCP-Fan und –Sponsor, einer, der in der Krise expandiert, erfolgreich plant und investiert, der weiß, wo er in drei Jahren steht und Verantwortung für seine Mitarbeiter übernimmt. „Meine Mitarbeiterzahl wird mit weiteren Geschäftsstellen in Zukunft von 46 auf 120 ansteigen.“ Die Paderborner Marktführerschaft will Edgar Künsting (41) auf die Region rund um Bielefeld, Detmold, Gütersloh, Brilon, Höxter ausweiten. Aus der Region, für die Region – so lautet das Motto des Geschäftsmanns.



## Immer ein Plus für den Kunden

Was taugt die Altersvorsorge? Ist die Finanzierung des Eigentums die richtige? Wo werden Versicherungen doppelt bezahlt, welche sind überflüssig, wo fehlt eventuell eine individuelle Absicherung? Wie ist es um die Rentabilität der bestehenden Lebensversicherung bestellt? Was kostet mich eine auf den Job und meine Lebensform zugeschnittene Berufsunfähigkeitsversicherung? Sitzt eine zusätzliche Kapitalanlage drin? Fragen über Fragen, mit denen jeder Erwachsene früher oder später konfrontiert wird – und auf die der Laie in der Regel kaum die passende Antwort findet.

Bei der Wirtschaftsforum Künsting AG arbeiten Spezialisten, die Tag für Tag genau diese Fragen beantworten. Und zwar unabhängig und mit viel

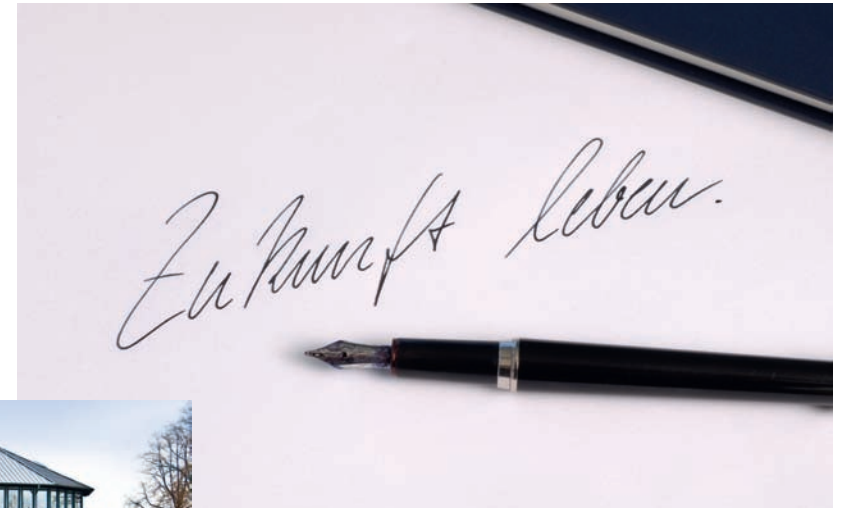
Erfahrung: Knapp 11.000 Mandanten gehören mittlerweile zum Kundentamm des Unternehmens, und jeder ist anders. Zum Beispiel Sebastian K. (19): Gerade die Schule abgeschlossen, erstes Ausbildungsjahr, keine Ahnung, wie er einen Teil seines Azubi-Gehalts sinnvoll anlegen könnte. Ein Berater von der Künsting AG offeriert ihm gewinnbringende Anregungen: vermögenswirksame Leistungen, Riester-Rente, Berufsunfähigkeitsversicherung - alles zugeschnitten auf den Geldbeutel des Azubis. Sebastian K. ist clever gestartet, Tipps und Tricks rund um seine finanzielle Zukunft holt er sich fortan bei den Experten der Künsting AG.

Oder Hubert W. (42): Arbeitnehmer, verheiratet. Seit drei Jahren liegen rund 15.000 Euro auf seinem Spar-



buch. Das Geld stammt aus dem Verkauf von Aktien. Wie er damit und mit seiner Lebensversicherung, die beitragsfrei weitergeführt, statt gekündigt wird, umgeht, sagt ihm ein Berater der Künsting AG. Edgar Künsting: „Die Kunden haben unterschiedliche Bedürfnisse. Wir sind bei unserer Beratung nicht aufs schnelle Geld aus. Es geht um langfristige Beratung und Betreuung.“

Die Durchschnittsfamilie – Vater, Mutter, zwei Kinder, ein Erwachsener geht arbeiten, der andere verdient Geld dazu, die Ausbildung der Kinder soll gesichert sein, außerdem die Finanzierung des Eigenheims



„Zukunft leben“ funktioniert am besten, wenn die finanzielle Absicherung professionell betreut wird.

Neben den Filialen in Detmold und Bielefeld ist der Hauptsitz des Unternehmens seit dem Jahr 2000 die Detmolder Straße 168-170.

und der Sommerferien – gehört genauso zum Kundenkreis des Wirtschaftsforums wie der vermögende Silver-Ager, der Eigentum hat und an Geldanlagen interessiert ist. Bei der Beratung durch die Experten der Künsting AG spielen weder die Interessen einer bestimmten Bank, einer Investmentgesellschaft oder einer Bausparkasse eine Rolle – die Anlagestrategien der Künsting AG basieren ganz auf der individuellen Analyse dreier Faktoren: Sicherheit, Rentabilität, Verfügbarkeit. Geht es um die Baufinanzierung oder um Privatkredite, findet der persönliche Finanzberater bei über 80 renommierten deutschen Banken das beste Finan-



zierungsangebot für seinen Mandanten: mit niedrigen Zinsen, geringen Monatsraten, individueller Laufzeitplanung. „Am Ende muss immer ein Plus für den Kunden herauskommen“, so Künsting.

Edgar Künsting ist seit 1991 in der Finanzdienstleistungsbranche tätig und weiß, wovon er spricht, wenn er sich über schwarze Schafe in der Branche ärgert. „Die beraten eben nicht kundengerecht, sondern von der Stange.“ Deswegen setzt er im eigenen Unternehmen auf Verantwortungsbewusstsein. „Der Kunde gibt den Rahmen vor. Gemeinsam suchen wir nach einer zielgerichteten, objektiven und individuellen Lösung. Un-

ser Ziel ist, dass der Kunde wiederkommt – und zwar lebenslang.“

Auf Aus- und Weiterbildung wird bei der Künsting AG großer Wert gelegt: Zwei bis drei Azubis zum „Kaufmann für Finanzen und Versicherungen“ werden jährlich ausgebildet. Hinzu kommt die Möglichkeit, dass jeder Mitarbeiter neben der Ausbildung zum Fachberater/-in für Finanzdienstleistung und der Ausbildung zum Versicherungsfachmann/-frau (IHK) zusätzlich den „Fachwirt für Finanzberatung“ machen kann. Ganz getreu der Unternehmensphilosophie „Investition in Wissen“. Alle Lehrgänge werden von der Industrie- und Handelskammer (IHK) abgenommen.

Künsting: „Mit der Finanzberater-Fachausbildung wird ein solider Grundstein für eine Karriere in der Finanzdienstleistungsbranche gelegt.“ Als Unternehmensberater für den privaten Haushalt berät der Fachberater unter anderem in den Themenbereichen Liquiditätsplanung, existenzgefährdende Risiken, Alterseinkommenssicherung und staatliche Subventionen.



*Schnell in allen Büros:  
Kurze Kommunikationswege  
über die zentrale Wendeltreppe.*



*Die individuelle Beratung erfolgt  
in entspannter Atmosphäre und  
ohne Zeitdruck.*

## Gesundes Wachstum

Edgar Künsting, alleiniger Vorstand der Künsting AG, ist seit seinem 26. Lebensjahr selbstständig und steht für ein stetiges und gesundes Wachstum seines Unternehmens. Nach einer Ausbildung zum Tischler hatte er sich an einer Akademie in Köln für den Studiengang Betriebswirtschaft eingeschrieben. Kurz entschlossen schlug er doch einen anderen Weg ein und machte sich als Handelsvertreter eines großen deutschen Finanzdienstleisters selbstständig. Sechs Jahre später ging er kom-

plett seinen eigenen Weg und gründete das Wirtschaftsforum. In seinem Gründungsjahr hat das Unternehmen sieben Mitarbeiter, Jahr für Jahr kommen Bankkaufleute, Versicherungs- und Immobilienfachleute und Betriebswirte hinzu. Edgar Künsting sieht positiv und entschlossen in seine und in die Zukunft seiner Mitarbeiter. Der Wachstumskurs des Unternehmens, das seit 2005 eine Aktiengesellschaft ist, wird weitere Arbeitsplätze in der Region schaffen.



*Wenn Edgar  
Künsting nicht im  
Büro sitzt, trifft man  
ihn mit Sohn Henri  
und Frau Dominique  
im SCP-Stadion.*

0

1000

1100

1200

1300

1400

1500

1600

1700

1800

1900

1996

2000

2100